



Sie wollen Grosses bewegen, gar Berge versetzen? Sie möchten zum Erfolg des Unternehmens beitragen und Ihr Können und Talent bei der Akquisition und der Anliegen unserer Kunden unter Beweis stellen? Dann sind Sie der gesuchte Mitarbeitende für unser Unternehmen. Die Microwin AG ist ein IT Unternehmen, welches professionelle IT Schulungen und Consulting-Dienstleistungen verschiedener Hersteller anbietet.

Wir suchen ab sofort 80-100%

Sales Development ManagerIn

Ihr Aufgabenbereich:

Kundenakquisition bestehender Kunden sowie Neukunden, Sie stehen im Kontakt mit den Keypersonen, persönliche Kundengespräche, Erkennen der Kundenbedürfnisse und deren erfolgreiche Umsetzung, Ausbau und Pflege von langfristigen Kundenbeziehungen, Beratung, Abwicklung bis zum Projektabschluss, Partnerzusammenarbeit und Partnerverträge, Rahmenverträge mit Kunden

Ihr Profil:

Dienstleistungsorientierte und verantwortungsbewusste Arbeitsweise, engagierter, kundenfreundlicher, zuverlässiger Teamplayer mit Einsatzbereitschaft, hohe Eigenverantwortung mit der Freude am persönlichen und telefonischen Kontakt mit ergebnisorientiertem Abschluss, Stärke und Erfahrung in der Kundengewinnung, einwandfreie deutsche Rechtschreibung sowie das Verständnis für englische Ausdrücke.

Freuen Sie sich auf:

Eine interessante und abwechslungsreiche Aufgabe mit eigenem Verantwortungsbereich in einer modernen Branche, wir setzen auf langjährige Zusammenarbeit, kurze Entscheidungswege, selbständiges Arbeiten, vielfältige Weiterbildungsmöglichkeiten im IT Bereich, verkehrsgünstige Lage, kostenloser Parkplatz.

Interessiert?

Senden Sie Ihre vollständige Bewerbung mit Angaben zu Eintrittstermin an [E-Mail](#)
Microwin AG | Richtistr. 11 | 8304 Wallisellen | +41 43 233 40 60